



LEISTUNGSPROFIL

Wir liefern, was wir versprechen

Frankfurt/ Main, Mai 2020

ADMETAM auf einen Blick

Positionierung

Premium Boutique für Top-Managementberatung und Interim Management Internationale Ausrichtung

Partner leitet die Umsetzung vor Ort

Mission

Wir liefern, was wir versprechen
Effektive und effiziente Projektteams
Return on Consulting

USP

Top-Management Erfahrung kombiniert mit Beratungs-Expertise Langjährige und erfolgreiche Erfahrung in ausgewählten Branchen Unternehmerischer Honoraransatz

Leistungen

Restrukturierung und Neuausrichtung

Wertsteigerungsprogramme/ operative Optimierungen/ Wachstum Investorensuche, Transaktionen, Due Diligence

Kunden

Eigentümergeführte Unternehmen, Family Offices

Börsennotierte Unternehmen

Private Equity Firmen und Banken

Klare Differenzierung durch Mitarbeiterprofile und Beratungsansatz

Klare Fokussierung im Hinblick auf Märkte und Zielgruppen

Märkte



Eigene Büros in:

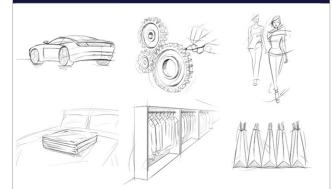
- Deutschland Frankfurt/ Main
- Italien Mailand
- Kroatien Zagreb
- Türkei Istanbul
- Spanien Bilbao

Netzwerk-Partner und Experten in:

- Europa
- USA
- Asien

Internationale Präsenz

Branchenerfahrung

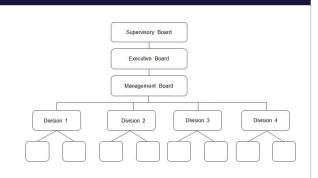


Schwerpunkte

- Automotive
- Maschinenbau
- Textil/ Bekleidung
- Schuhe, Taschen, Accessoires
- Luxusgüter
- Retail
- Konsumgüter

Klare Ausrichtung

Kundenstruktur



- Fokus auf kleine und mittlere Unternehmen
- Gezielte Konzerne
- Banken/ Family Offices/ Private Equity Firmen
- Ansprechpartner:
- Unternehmer
- Aufsichtsrat/ Beirat
- Vorstand/ Geschäftsführung

Change Managers

Quelle: ADMETAM

© ADMETAM

Leistung und Rolle individuell an Kundenbedürfnisse angepasst

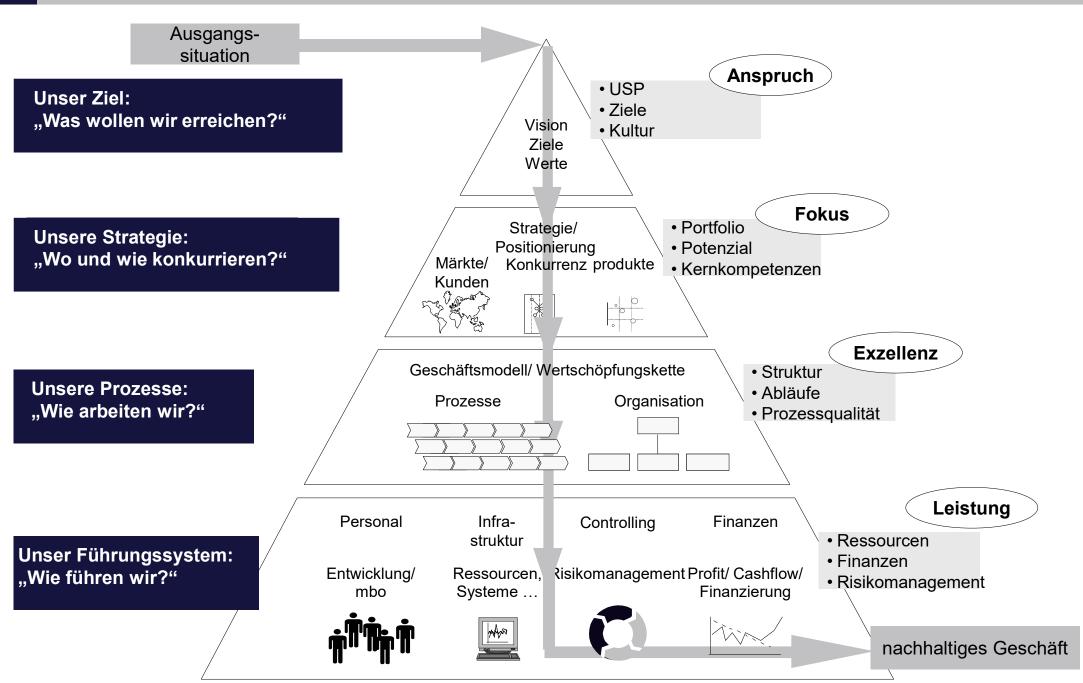
ADMETAM BUSINESS CONSULTANTS

Situationsspezifische Rollen ADMETAM Interim-**Beratung** Coaching Management **Umsetzungsverpflichtung:** Mitverantwortung in Umsetzungsphase, quantifizierter Projektnutzen, verbindlicher Return-on-Investment Commitment für Kunden: Langfristige Betreuung und Entwicklung von Kunden über Projekte hinaus **Akzeptierter Partner in der Organisation:** Gezielte Mitarbeitereinbindung, offene Kommunikation, "Feedback-Kultur", klare Rollenverteilung **Unternehmerischer Honoraransatz:** Variable Honorarmodelle mit Erfolgsbeteiligung*

© ADMETAM

^{*}Auf expliziten Kundenwunsch

Optimierung des Unternehmens auf Basis ganzheitlicher Perspektive



ADMETAM Projektansatz zielt auf schnelle & messbare Ergebnisse

Standard-Ansatz **Detaillierung/** Rollout/ Transparenz/ Phasen **Audit Pilotierung Tagesgeschäft** Inhalte Umsetzung Sofortmaß-Analyse Ausgangs-Roll-out Soll-Konzepte situation nahmen Überführung in Tages-Identifizierung Stellhebel/ Detaillierung Stellhebel geschäft Sofortmaßnahmen **Detaillierung Soll-Konzepte** Know-how-Transfer (z.B. Struktur, Prozesse) Entwicklung Blaupausen/ Train-the-Trainer Lösungsskizzen Pilotierung/Feinjustierung Training-on-the-job Festlegung Schwer-Soll-Konzepte punkte/ Arbeitsprogramm Coaching Vorbereitung Roll-out/ Erarbeitung Umsetzungs-Umsetzungsplanung Change Management masterplan Festlegung Umsetzungscontrolling Verantwortlichkeiten Quantifizierung Projektnutzen/ -aufwand Barrierenbeseitigung Aufbau Umsetzungs-Interne/ externe Projektorganisation controlling Kommunikation Kommunikation Kommunikation Wird in Transparenz-**Entsprechend** Ca. 2-4 Wochen¹⁾ **Dauer** phase definiert Beraterrolle

Quelle: ADMETAM 1) abhängig von Komplexität

© ADMETAM

Professionelles Know-how und Projektmanagement sichern Ergebnis

Mobilisierungsphase

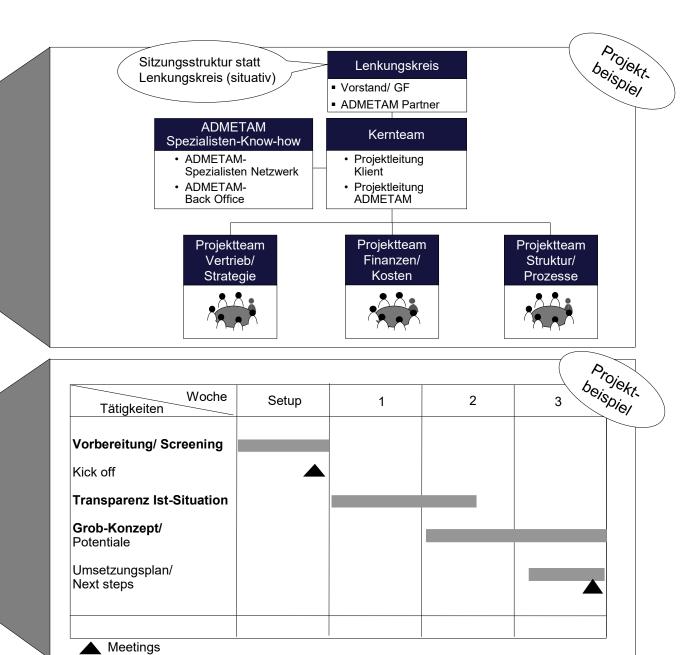
Steuerung der Projektorganisation

- Direkte Führung durch ADMETAM Partner beim Kunden
- Seniorität im Projektmanagement
- Schlanke Projektstruktur
- Strukturierter Masterplan
- Teilprojekte/ Arbeitspakete

Projektmanagement und operative Umsetzung

"Treiben" des Projektfahrplans

- Große Durchschlagskraft und hohes Commitment durch Einbindung der Leistungsträger aus Linienorganisation
- Situativ angepasstes Reporting/ kein Formalismus
- Exakte Definition Zwischensteps
- Permanente Transparenz



Hoher Return on Investment durch erfahrene Berater

Pragmatische und bewährte Lösungen

Erfahrene Berater

- Professionelles Projektmanagement
- Ganzheitliches Change Management

- Gezielte Analyse/ "quick wins"
- Bewährte Methoden/ Konzepte/ Benchmarks
- Bewährte Blaupausen/ Umsetzungs-Module

- Operative Erfahrung/ Know how
- Strukturierungs-/ Problemlösungsfähigkeiten
- Sozial-/ Führungskompetenzen

- Verbindliche Potenziale/ Projekt-Zielvorgaben
- Umsetzungspläne/ Zielvereinbarungen
- Strukturierte Aktionspläne/ Barriere Mgmt.

- Externe und interne Kommunikation
- Mitarbeitereinbindung/ Team building
- Coaching/ training-onthe-job

Keine Theorie Keine kulturellen Barrieren

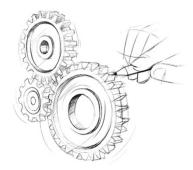
Keine Überraschungen Nachhaltige Ergebnisse

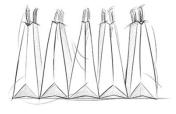
ADMETAM = Attraktiver Return on Investment

Quelle: ADMETAM

© ADMETAM







ADMETAM Business Consultants GmbH

The Squaire 12 Am Flughafen D - 60549 Frankfurt am Main Tel.: +49 (0) 69 95932 5028 Fax: +49 (0) 69 95932 5200

Mail: contact@admetam.com



Dr. Armin Müller Managing Partner a.mueller@admetam.com

Dr. Manfred Puhlmann Partner m.puhlmann@admetam.com

Website: www.admetam.com





