



LEISTUNGSPROFIL

Wir liefern, was wir versprechen

Positionierung

Premium Boutique für Top-Managementberatung und Interim Management
Internationale Ausrichtung
Partner leitet die Umsetzung vor Ort

Mission

Wir liefern, was wir versprechen
Effektive und effiziente Projektteams
Return on Consulting

USP

Top-Management Erfahrung kombiniert mit Beratungs-Expertise
Langjährige und erfolgreiche Erfahrung in ausgewählten Branchen
Unternehmerischer Honoraransatz

Leistungen

Turnaround und Restrukturierung
Wertsteigerungsprogramme
Investorensuche, Transaktionen, Due Diligence

Kunden

Eigentümergeführte Unternehmen, Family Offices
Börsennotierte Unternehmen
Private Equity Firmen und Banken

Klare Differenzierung durch Mitarbeiterprofile und Beratungsansatz

Klare Fokussierung im Hinblick auf Märkte und Zielgruppen

Märkte



Eigene Büros in:

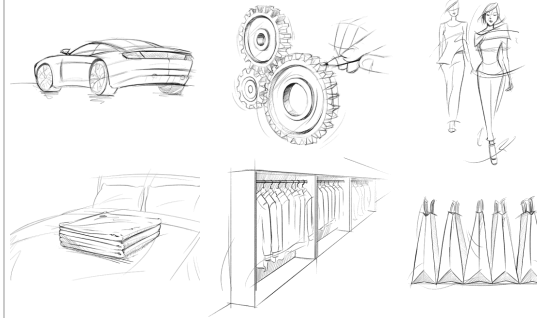
- Deutschland – Wiesbaden
- Italien – Mailand
- Kroatien – Zagreb
- Türkei - Istanbul

Netzwerk-Partner und Experten in:

- Europa
- USA
- Asien

Internationale Präsenz

Branchenerfahrung

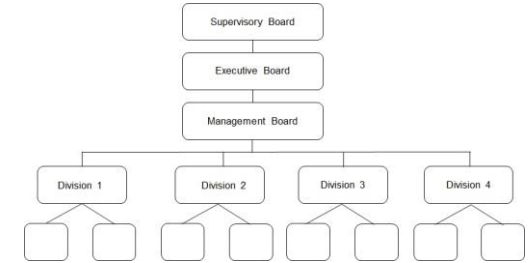


Schwerpunkte

- Automotive
- Maschinenbau
- Textil/ Bekleidung
- Schuhe, Taschen, Accessoires
- Luxusgüter
- Retail
- Konsumgüter

Klare Ausrichtung

Kundenstruktur



- Fokus auf kleine und mittlere Unternehmen
- Gezielte Konzerne
- Banken/ Family Offices/ Private Equity Firmen
- Ansprechpartner:
 - Unternehmer
 - Aufsichtsrat/ Beirat
 - Vorstand/ Geschäftsführung

Change Managers

Leistung und Rolle individuell an Kundenbedürfnisse angepasst

ADMETAM BUSINESS CONSULTANTS

Situationspezifische Rollen ADMETAM

Interim-
Management

Beratung

Coaching

Umsetzungsverpflichtung:

Mitverantwortung in Umsetzungsphase, quantifizierter Projektnutzen, verbindlicher Return-on-Investment

Commitment für Kunden:

Langfristige Betreuung und Entwicklung von Kunden über Projekte hinaus

Akzeptierter Partner in der Organisation:

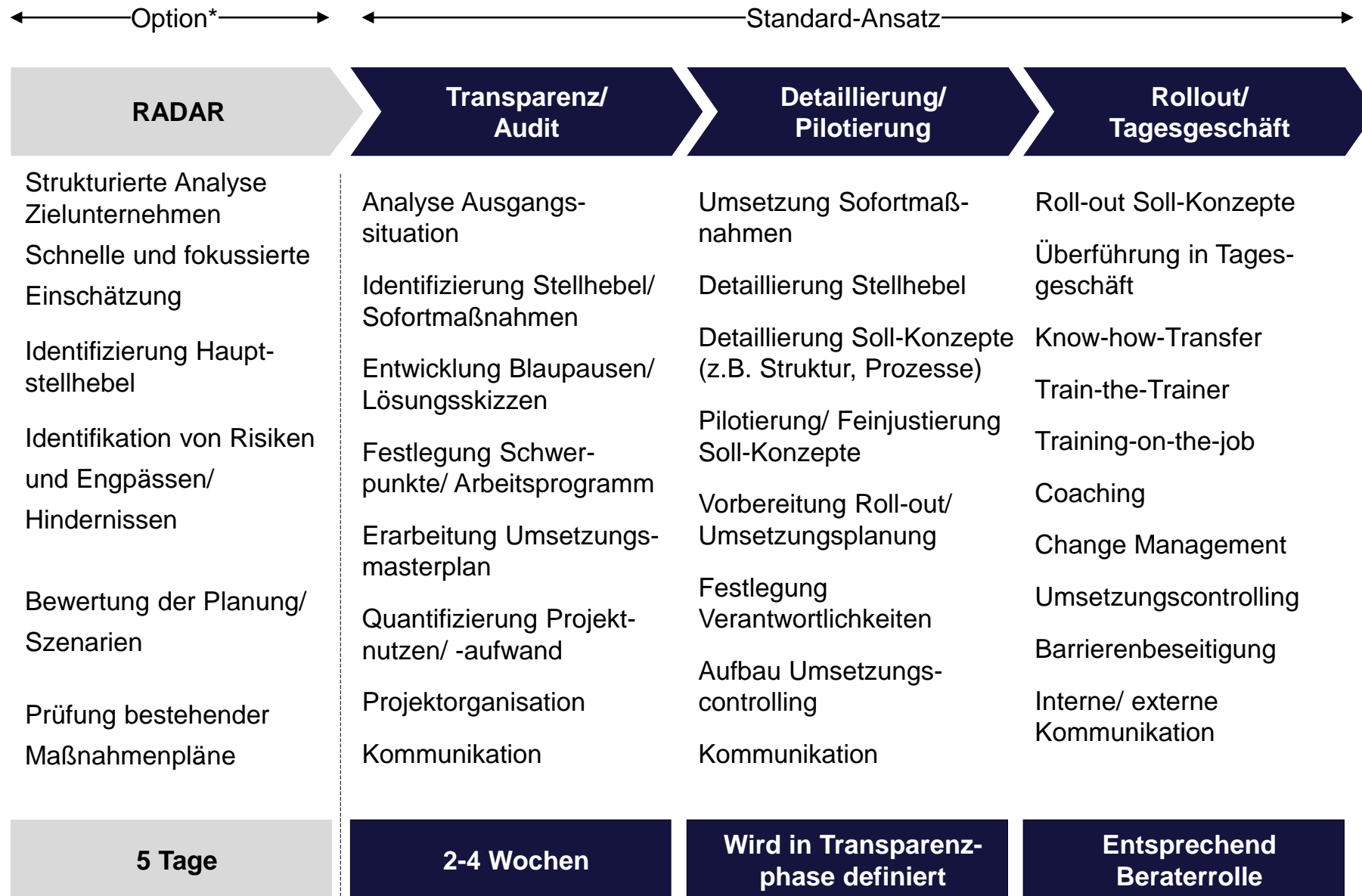
Gezielte Mitarbeitereinbindung, offene Kommunikation, „Feedback-Kultur“, klare Rollenverteilung

Unternehmerischer Honoraransatz:

Variable Honorarmodelle mit Erfolgsbeteiligung*

* Auf expliziten Kundenwunsch

ADMETAM Projektansatz zielt auf schnelle & messbare Ergebnisse



* Alternativ zu Transparenz-/ Auditphase

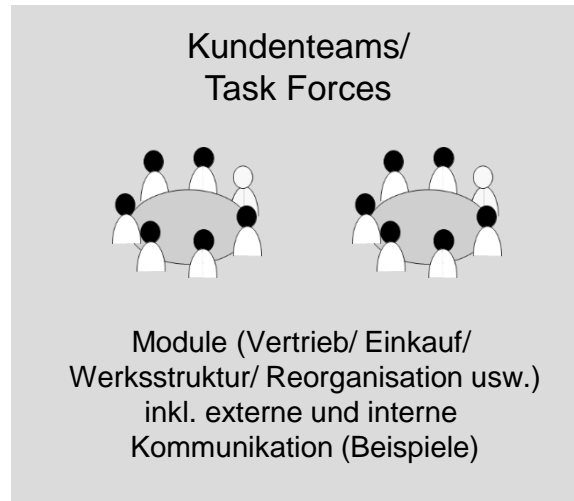
ADMETAM-Partner ist aktiv in Projektleitung



**ADMETAM-
Projektmanagement
unterscheidet sich**

Rolle
ADMETAM Partner
CRO/ COO

Situativ
angepasst



**Support durch ADMETAM
Berater/ Back-Office**

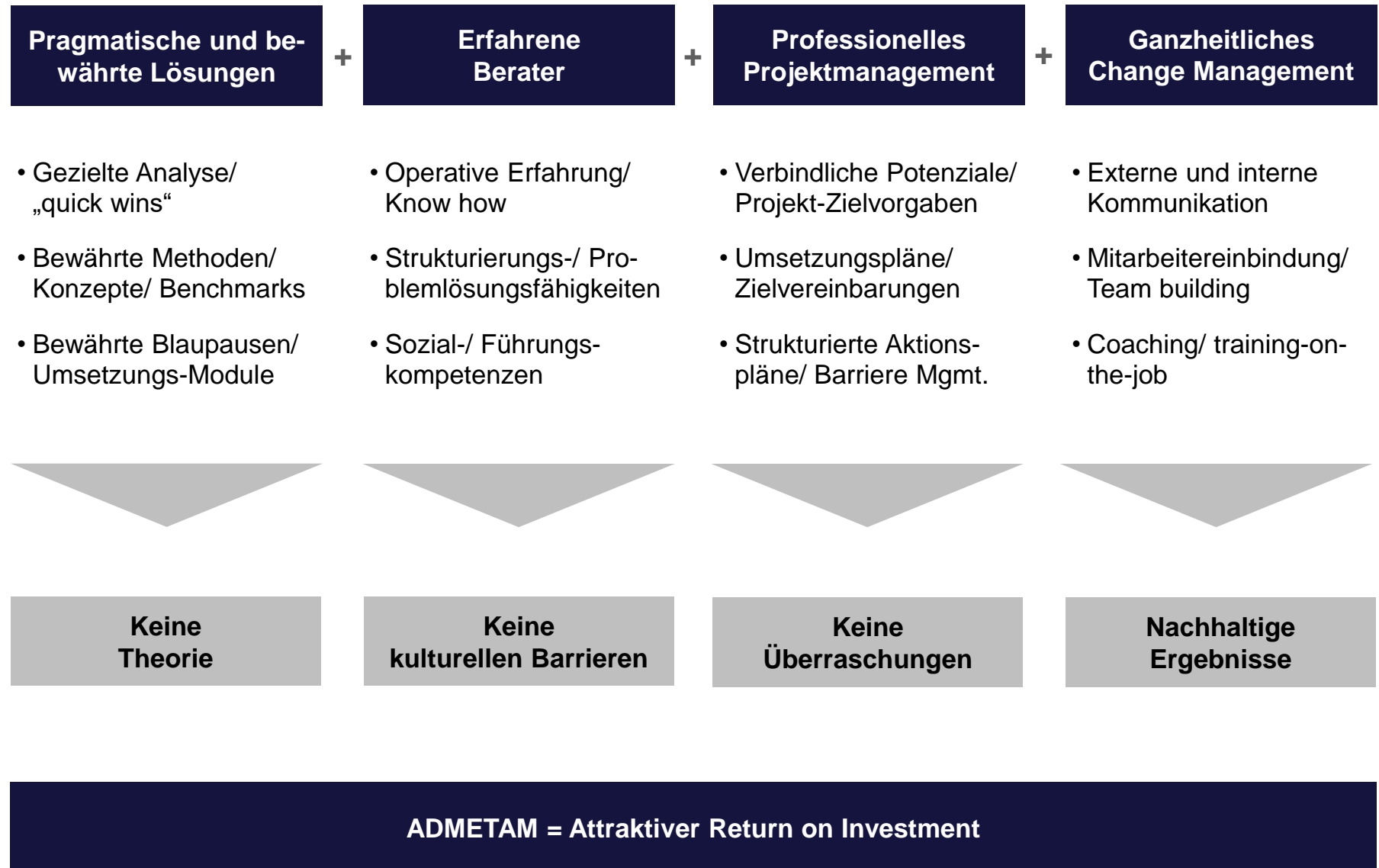
Selektiv

**Support durch Spezialisten,
z.B. IT, Steuerberater, Anwälte**

- Schlanke Projektstrukturen, z.B. GF-Sitzung statt Lenkungsreisen
- Direkte Zusammenarbeit mit Linie/ Funktionen
- Kontinuierliche Kommunikation, interne/ externe
- Aufbau Kundenteams, direkte Projektführung durch ADMETAM Partner
- Situativ angepasstes Reporting, kein Formalismus

**Geringe Komplexität
Kurze, direkte Wege**

Hoher Return on Investment durch erfahrene Berater



ADMETAM BUSINESS CONSULTANTS GMBH

Taunusstraße 5
D - 65183 Wiesbaden

Tel.: +49 (0) 611 3088-740
Fax: +49 (0) 611 3088-826

Mail: kontakt@admetam.com

Kontakt

Dr. Armin Müller
Managing Partner
a.mueller@admetam.com

Dr. Manfred Puhlmann
Partner
m.puhlmann@admetam.com

Website: www.admetam.com

